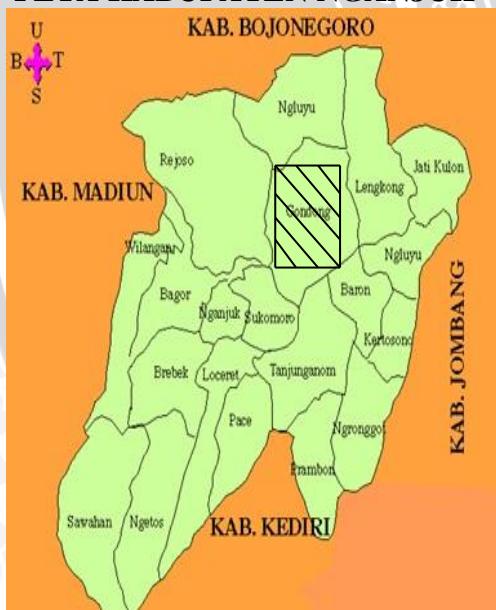


Lampiran 2. Peta lokasi penelitian

PETA PROVINSI JAWA TIMUR**PETA KABUPATEN NGANJUK****PETA KECAMATAN GONDANG**

Keterangan :



: Lokasi penelitian

Lampiran 3. Kuisioner penelitian

**ANALISIS EFISIENSI PEMASARAN BAWANG MERAH DALAM
UPAYA PENINGKATAN PENDAPATAN USAHATANI
(studi kasus di Desa Karang Semi, Kecamatan Gondang, Kabupaten
Nganjuk)**

KUSIONER PENELITIAN UNTUK PETANI



Oleh :

NAMA : FITRI APRIYANI

NIM : 105040113111007

PROGRAM STUDI AGRIBISNIS

FAKULTAS PERTANIAN

UNIVERSITAS BRAWIJAYA

MALANG

2014

Lampiran 3.(Lanjutan)

I. IDENTITAS RESPONDEN

Nama :

Jenis kelamin : () Laki-laki () Perempuan

Alamat :

Umur :

Pendidikan terakhir : ()SD ()SMP ()SMA () SARJANA

Apa pekerjaan utama yang anda jalani selama ini?

()Petani ()Pedagang ()Tukang bangunan () (PNS) ()Lainnya,
sebutkan.....

Adakah pekerjaan disamping berusahatani bawang merah:

()Bertanam padi/kedelai/cabai/..... ()Pedagang/toko/warung.....

()Guru..... ()Lainnya.....

Jumlah anggota keluarga:..... jiwa.

Luas Lahan Yang Dimiliki Petani : ()Milik Sendiri..... Ha

()Sewa Seluas..... Ha

()Bagi Hasil Seluas..... Ha

II. USAHATANI BAWANG MERAH

1. Luas lahan yang ditanami bawang merah :

2. Varitas :

3. Modal yang diperlukan dalam usahatani bawang merah: Rp.....

4. Asal modal :

- Modal sendiri : Rp..... =%

- Pinjaman : Rp..... =%

5. Perincian Usahatani Bawang Merah :

a. Biaya Tetap

(i)Lahan

No	Luas lahan	Pajak(Rp/Th)	Pajak lahan per tanam(Rp/luas lahan)

Lampiran 3.(Lanjutan)

(ii) biaya tenaga kerja tetap (bagi hasil panen)

Total produksi bawang merah	Hasil panen yang diberikan kepada tenaga kerja tetap (Kg)	Harga bawang merah (Rp/Kg)	Total penerimaan tenaga kerja tetap (Rp)

(iii) biaya pengeringan dan transportasi

No	Jenis kegiatan	Dilakukan berapa kali	Biaya
1	Pengeringan		
2	Transportasi		
	Total		

c. penerimaan usahatani

No	Uraian	Nilai	Total
1	Hasil produksi (Kg)		
2	Harga saat panen (Rp/Kg)		

III.ASPEK KUALITATIF LAIN

1. Alasan anda memilih usahatani menanam bawang merah:

- () Lebih menguntungkan dibandingkan komoditas lain
() Kondisi lahan sesuai untuk menanam tebu
() Usaha yang turun temurun() lainnya.....

2. Bagaimana sikap anda dalam menghadapi resiko selama melakukan usahatani?

() menerima resiko () menolak resiko

3. Hama dan penyakit apa saja yang menyerang tanaman bawang merah yang anda budidayakan?

- a. Hama:..... bagaimanacara mengendalikan.....
- b. hama:..... bagaimanacara mengendalikan.....
- c. hama:..... bagaimanacara mengendalikan.....
- d. penyakit..... bagaimanacara mengendalikan.....

Lampiran 3.(Lanjutan)

- e. penyakit..... bagaimanacara mengendalikan.....
- f. penyakit..... bagaimanacara mengendalikan.....
4. Kendala apa saja yang pernah anda alami selama melakukan usahatani bawang merah?
- () kesulitan dalam memperoleh bibit () sulitnya mencari tenaga kerja
 () kelangkaan pupuk
5. Masalah apa yang pernah anda alami saat melakukan kegiatan pemanenan bawang merah?
6. Apakah setelah anda memanen bawang merah anda melakukan kegiatan penyimpanan? Kalau iya berikan alasannya.....
7. Apakah anda selalu menanam benih dengan varitas yang berbeda setiap kali musim tanam? () Ya () Tidak
8. Kepada siapa anda menjual bawang merah yang anda hasilkan?
- () tengkulak () pengecer () pedagang besar () konsumen akhir
9. sistem penjualan bawang merah yang seperti apa yang anda pilih?

Sistem penjualan		
Tebasan (Kg)	Jual satuan berat	
	Tanpa perlakuan..... Kg	Dengan perlakuan..... Kg

10. Cara penjualan () Bebas () Kontrak () Mengikat
11. Cara pembayaran () bayar dimuka () bayar setelah barang diterima tengkulak
 () langsung ditempat
12. Siapakah yang menentukan harga bawang merah yang anda hasilkan?
 () pembeli () petani () tawar menawar
13. Bagaimana metode penentuan harga dalam kegiatan jual beli bawang merah yang anda produksi () berdasarkan harga dipasaran () berdasarkan pada total biaya produksi
14. Berapakah keuntungan yang anda dapatkan dari kegiatan penjualan bawang merah tersebut



Lampiran 3.(Lanjutan)

15. Berapa jumlah pembeli bawang merah yang anda hasilkan selama setahun terakhir?
 - a. Tengkulak.....orang
 - b. Pedagang besar.....orang
 - c. Pengecer.....orang
 - d. Konsumen akhir.....orang
16. Dari mana asal pembeli yang membeli bawang merah yang anda jual
 - a. Tengkulak.....
 - b. Pedagang besar.....
 - c. Pengecer.....
 - d. Konsumen akhir.....
17. Siapakah yang menetapkan standart kualitas dari komoditi bawang merah yang anda hasilkan () Anda () Pembeli
18. Apakah sebelum anda melakukan kegiatan penjualan bawang merah anda mengetahui informasi harga bawang merah?
 () ya ()tidak
19. Darimana anda mendapatkan informasi mengenai harga bawang merah?
 () pedagang pengecer () konsumen akhir () petani lain () surat kabar () lainnya
20. Apakah anda mengalami kendala untuk memproleh informasi mengenai harga jual bawang merah () ya ()tidak
21. Jika iya kendalanya
 apa?.....
22. Apakah anda mudah memilih untuk menjual keberbagai tengkulak atau pedagang besar?
 () ya ()tidak
23. Apakah anda merasa terikat untuk menjual kesatu tengkulak/ satu pedagang besar saja?
 () ya ()tidak



Lampiran 3.(Lanjutan)

24. Apakah anda memahami penanganan pasca panen bawang merah seperti *handling* dan *grading* untuk meningkatkan harga jual bawang merah?

Jika iya jelaskan bagaimana caranya?

.....
.....
.....

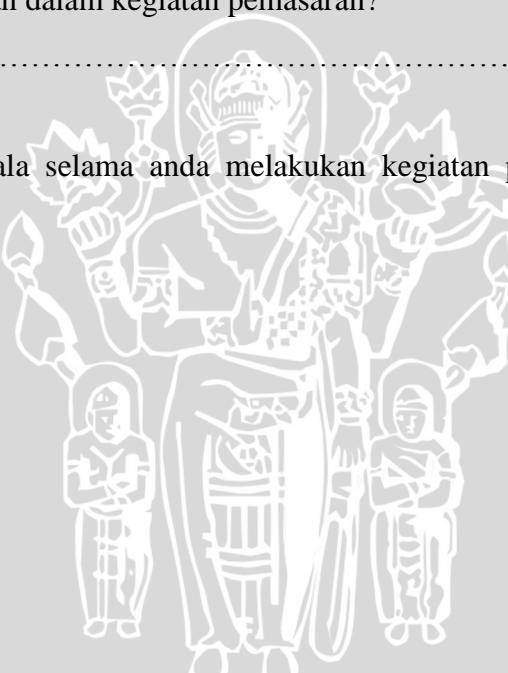
Jika tidak alasannya apa?

.....
.....

25. Bagaimana kondisi jalan di daerah ini apakah bisa dilalui alat transportasi roda 4 sehingga memudahkan dalam kegiatan pemasaran?

.....
.....

26. Apakah ada kendala selama anda melakukan kegiatan pemasaran bawang merah?



Lampiran 3.(Lanjutan)

ANALISIS EFISIENSI PEMASARAN BAWANG MERAH DALAM UPAYA PENINGKATAN PENDAPATAN

USAHATANI

**(Studi Kasus di Desa Karang Semi, Kecamatan Gondang,
Kabupaten Nganjuk)**

KUSIONER PENELITIAN UNTUK PEDAGANG



Oleh :

NAMA : FITRI APRIYANI

NIM : 105040113111007

**PROGRAM STUDI AGRIBISNIS
FAKULTAS PERTANIAN
UNIVERSITAS BRAWIJAYA
MALANG**

2014

Lampiran 3.(Lanjutan)

I. IDENTITAS RESPONDEN

Nama

Jenis kelamin : Laki-laki Perempuan

Alamat

Umur

Pendidikan terakhir : SD SMP SMA

SARJANA

Apa pekerjaan utama yang anda jalani selama ini?

- | | | |
|--|---|--|
| <input type="checkbox"/> Petani | <input type="checkbox"/> Pedagang | <input type="checkbox"/> Tukang bangunan |
| <input type="checkbox"/> Pegawai Negeri Sipil(PNS) | <input type="checkbox"/> Lainnya, sebutkan..... | |

II. KEADAAN USAHA

a. Pembelian

1. Sudah berapa lama anda menjadi pedagang bawang merah?.....
2. Darimana anda membeli bawang merah yang akan anda pasarkan?
 Petani Tengkulak Pedagang besar Lainnya
3. Sistem apa yang anda terapkan dalam membeli bawang merah
 Tebasan Per satuan berat
4. Bagaimana cara anda membayar bawang merah yang anda beli?
 Langsung ditempat Kredit Bayar setelah barang anda terima Lainnya
5. Berapa rata-rata volume pembelian bawang merah yang anda beli?.....
6. Bagaimana cara membeli bawang merah tersebut
 mendatangi penjual didatangi penjual lainnya
7. Alat transportasi apa yang anda gunakan untuk membeli bawang merah dari penjual?
8. Transportasi tersebut milik siapa?.....
9. Apakah Bapak/Ibu melakukan kegiatan penyimpanan?
 Ya Tidak



Lampiran 3.(Lanjutan)

Jika Ya,

- a. Jumlah komoditi yang disimpan..... Kg
- b. Lokasi penyimpanan.....
- c. Lama penyimpanan.....
- d. Cara penyimpanan.....
- e. Besarnya biaya penyimpanan.....

10. Apakah anda menetapkan berapa keuntungan yang ingin anda peroleh? ()Ya
() Tidak

Jika iya berapa?.....

11. Kegiatan apa saja yang Bapak/Ibu lakukan selama menjadi pedang bawang merah?

- | | |
|------------------|-------------------------|
| () Pembelian | () Penggradingan |
| () Penjualan | () Bongkar muat |
| () Pengangkutan | () Penyortitan |
| () Pengemasan | () Penanggungan risiko |
| () Penyimpanan | () Retribusi |

12. Besarnya biaya yang dikeluarkan

- | | |
|-----------------------|------------------|
| a. Biaya pengangkutan | : Rp...../kg |
| b. Biaya tenaga kerja | : RP...../orang |
| c. Biaya pengemasan | : Rp...../karung |
| d. Biaya penyimpanan | : Rp...../kg |
| e. Biaya penyusutan | : Rp...../kg |
| f. Biaya bongkar muat | : Rp...../kg |
| g. Biaya sortasi | : Rp...../kg |
| h. Biaya penimbangan | : Rp...../kg |
| i. Biaya retribusi | : Rp...../kg |
| j. Lain-lain | : |



Lampiran 3.(Lanjutan)

13. Jumlah tenaga kerja..... Orang

Upah tenaga kerja :

a. Wanita : Rp...../hari/orang

b. Pria : Rp...../hari/orang

14. Sisa dari sortasi yang jelek untuk apa? ()dijual juga () Tidak

15. Bila tidak dijual, siapa yang menanggung kerugian?.....

16. Berapa besar (Rp/kg) rata-rata kerugian tersebut?.....

17. Apakah Bapak/Ibu melakukan pengemasan? ()Ya ()Tidak

Jika Ya, kemasan apa yang digunakan?.....

Dan berapa harganya?.....

18. Apakah Bapak/Ibu menanggung biaya resiko dari kegiatan pembelian?.....

19. Siapakah yang menentukan harga bawang merah yang anda beli?

() Anda ()petani () tawar menawar

20. Apakah ada perjanjian khusus dalam melakukan pembelian bawang merah?.....

21. Siapakah yang menetapkan standart kualitas dari komoditi bawang merah yang anda beli?

() Anda () Petani

b. Penjualan

1.Kepada siapa anda melakukan kegiatan penjualan bawang merah?

.....

2.Berapa harga jual bawang merah anda?

a. Pedagang besar : Rp.....

b. Pedagang pengecer : Rp.....

c. Konsumen : Rp.....

3.Berapa rata-rata penjualan bawang merah perhari?

4.Bagaimana cara anda menjual bawang merah?

() Mendatangi pembeli () Didatangi pembeli () Di pasar



Lampiran 3.(Lanjutan)

5.Apakah ada perjanjian dalam melaksanakan kegiatan penjualan bawang merah?

Jika tidak apa alasannya?

Jika iya perjanjian apa?.....

6.Bagaimana sistem pembayarannya

() tunai () kredit () bayar dimuka

7.Siapakah yang menetapkan kualitas bawang merah yang anda jual?

() anda () pembeli

8.Apakah anda melakukan kegiatan tawar menawar dalam menjual bawang merah?.....

Jika iya alasannya apa?.....

9.Apakah anda mengetahui informasi harga bawang merah ditingkat petani atau di tingkat konsumen akhir?darimana.....

10.Apakah anda mempunyai tenaga kerja?

a. tetap.....orang

b. tidak tetap.....orang

11.Apakah ada kendala untuk melakukan usaha atau untuk melakukan kegiatan pemasaran?

.....

12.Apakah anda melakukan kerjasama dengan pedagang lain jika iya berapa jumlah pedagang itu?

13. Apakah ada hambatan untuk keluar masuk pasar ?

Jika ada apa, sebutkan.....

14.Apakah Bapak/Ibu mengeluarkan biaya sewa untuk berdagang? () Ya ()

Tidak

Jika Ya, berapa besarnya? Rp.....

15.Bagaiman cara Bapak/Ibu menentukan harga jual?

a. Berdasarkan biaya yang dikeluarkan ditambah dengan persentase keuntungan

b. Berdasarkan harga yang telah diterapkan



Lampiran 3.(Lanjutan)

- c. Tergantung permintaan
- d. Lainnya

16.Siapakah yang lebih dominan dalam menentukan harga jual?

() anda () pembeli () lainnya

17.Biaya yang dikeluarkan sewaktu menjual bawang merah:

Rp.....

Analisa Usaha	
1	Biaya pembelian(Rp) Jumlah bawang merah yang dibeli dikalikan dengan harga beli bawang merah
2	Total biaya pemasaran(Rp)
3	Penerimaan (Rp) Jumlah bawang merah yang dijual dikalikan dengan harga jual bawang merah
4	Keuntungan (Rp)

Lampiran 5. Perhitungan pengambilan sampel

Perhitungan sampel diawali dengan menghitung varian sampel petani bawang merah terlebih dahulu, berikut ini adalah proses perhitungannya:

$$s^2 = \frac{n \sum X^2 - (\sum X)^2}{n(n-1)}$$

$$s^2 = \frac{31(8,421) - (13,175)^2}{31(31-1)}$$

$$s^2 = \frac{261.051 - 173,58}{31 * 30}$$

$$s^2 = \frac{87,471}{930}$$

$$s^2 = 0,094$$

Setelah didapatkan nilai s^2 langkah selanjutnya adalah menghitung nilai sampel yang akan diambil dalam penelitian, perhitungan tersebut disajikan sebagai berikut:

$$n = \frac{NZ^2 s^2}{Nd^2 + Z^2 s^2}$$

$$n = \frac{110 \times (1.645)^2 \times 0.094}{110 \times (0,1)^2 + (1.645)^2 \times 0.094}$$

$$n = \frac{110 \times 2,706 \times 0,094}{(110 \times 0,01) + (2,706 \times 0,094)}$$

$$n = \frac{27,98}{1,1 + 0,254}$$

$$n = 20,664$$

Jadi sampel yang harus diambil dalam penelitian ini minimal adalah 21 orang petani bawang merah.



Lampiran 6. Hasil uji asumsi klasik

1. Hasil uji normalitas

One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test

		Unstandardized Residual
N		31
Normal Parameters ^a	Mean	.0000000
	Std. Deviation	1.78142808E3
Most Extreme Differences	Absolute	.106
	Positive	.067
	Negative	-.106
Kolmogorov-Smirnov Z		.588
Asymp. Sig. (2-tailed)		.880

a. Test distribution is Normal.

2. Hasil uji multikolinearitas

Coefficients^a

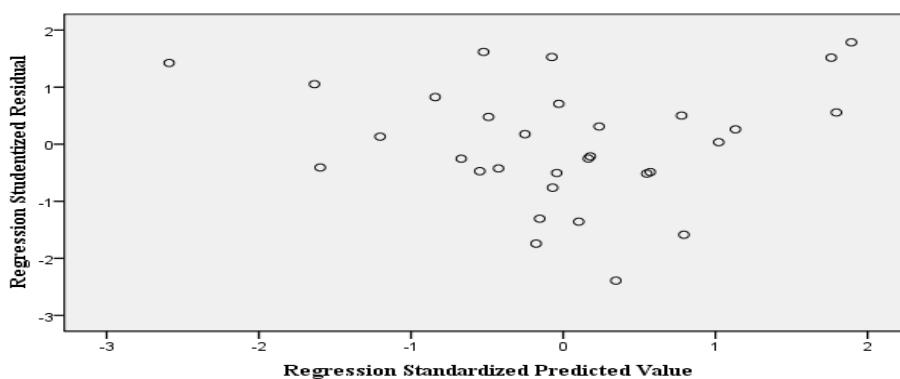
Model		Collinearity Statistics	
		Tolerance	VIF
1	MARGIN	.470	2.127
	FARSHARE	.409	2.448
	PRODUKSI	.782	1.279
	BIAYAPROD	.652	1.534
	PENGALAMAN	.685	1.460

a. Dependent Variable: PENDAPATAN

3. Hasil uji heteroskedastisitas

Scatterplot

Dependent Variable: PENDAPATAN



Lampiran 7, Hasil analisis regresi linier berganda

1. Hasil uji R square

Model Summary^b

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.994 ^a	.989	.987	1951.45668

a. Predictors: (Constant), PENGALAMAN, PRODUKSI, MARGIN, BIAYAPROD, FARSHARE

b. Dependent Variable: PENDAPATAN

2. Hasil uji F

ANOVA^b

Model	Sum of Squares	Df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	8.383E9	5	1.677E9	440.248
	Residual	9.520E7	25	3808183.193	
	Total	8.478E9	30		

a. Predictors: (Constant), PENGALAMAN, PRODUKSI, MARGIN, BIAYAPROD, FARSHARE

b. Dependent Variable: PENDAPATAN

3. Hasil uji T

Coefficients^a

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1	(Constant)	-384743.429	16307.943		-23.592 .000
	Margin	.026	.001	.902	29.174 .000
	Farshare	40.223	1.678	.795	23.973 .000
	Produksi	9.573	.281	.816	34.053 .000
	Biayaprod	-9.843	.334	-.773	-29.434 .000
	Pengalaman	-16.716	46.499	-.009	-.359 .722

a. Dependent Variable: Pendapatan

Lampiran 8. Rincian perhitungan margin pemasaran bawang merah yang dijual kepada lembaga pemasaran yang ada di saluran pemasaran ke-1.

No	Keterangan	Faktor Konversi	Nilai Rp/Kg	Margin Rp/Kg	Distribusi margin %
1	Petani				
	Harga jual		7.850		
2	Pedagang pengumpul desa			1.469,95	
	Harga beli		7.850		
	Transportasi	0,95×250	237,5		6,99
	Bongkar muat	0,95×71	67,45		1,98
	Pitil/ potong bawang merah	0,95×500	475		13,98
	Pengemasan	0,95×35	33,25		0,97
	Penimbangan	0,95×40	38		1,12
	Sortasi	0,95×125	118,75		3,50
	Total biaya	0,95×1.021	969,95		28,56
	Keuntungan		500		14,72
	Harga jual	0,95×9800	9.319,95		
3	Pedagang pengumpul kecamatan Gondang			935,62	
	Harga beli	0,95×9800	9.319,95		
	Transportasi	0,97×250	242,5		7,14
	Bongkar muat	0,97×56	54,32		1,60
	Penimbangan	0,97×40	38,8		1,14
	Total biaya	0,97×346	335,62		9,88
	Keuntungan		600		17,66
	Harga jual	0,97×10.600	10.255,57		
4	Pengecer Gondang			991,08	
	Harga beli	0,97×10.600	10.255,57		
	Transportasi	0,99×50	49,5		1,46
	Biaya kemas	0,99×25	24,75		0,73
	Retribusi	0,99×17	9,9		0,29
	Total biaya pemasaran	0,99×92	91,08		2,68
	Keuntungan		900		26,50
	Harga jual	0,99×11.400	11.246,65		
	Total margin			3.396,65	

Lampiran 9. Rincian perhitungan margin pemasaran bawang merah yang dijual kepada lembaga pemasaran di saluran pemasaran ke-2.

No	Keterangan	Faktor Konversi	Nilai Rp/Kg	Margin Rp/Kg	Distribusi margin %
1	Petani				
	Harga jual		8750		
2	Pedagang tengkulak sukomoro			898,67	
	Harga beli		8750		
	Transportasi	0,97×275	266,75		11.48
	Bongkar muat	0,97×67	64,99		2.80
	Pengemasan	0,97×35	33,95		1.46
	Penimbangan	0,97×34	32,98		1.42
	Total biaya	0,97×411	398,67		17.15
	Keuntungan		500		21.51
	Harga jual	0,97×9.950	9.648,67		
3	Pengecer lengkong			1.425,32	
	Haga beli	0,97×9.950	9.648,67		
	Transportasi	0,98×140	137,2		5.90
	Biaya kemasan	0,98×34	33,32		1.43
	Retribusi	0,98×25	24,5		1.05
	Biaya penyimpanan	0,98×200	196		8.43
	Biaya penimbangan	0,98×35	34,3		1.48
	Total biaya pemasaran	0,98×434	425,32		18.30
	Keuntungan pemasaran		1.000		43.03
	Harga jual	0,98×11.300	11.073,99		
	Total margin			2.323,99	

Lampiran 10. Rincian perhitungan margin pemasaran bawang merah yang dijual kepada lembaga pemasaran yang terlibat dalam saluran pemasaran ke-3.

No	Keterangan	Faktor Konversi	Nilai Rp/Kg	Margin Rp/Kg	Distribusi margin%
1	Petani				
	Harga jual		11.000		
2	Pedagang tengkulak jombang			1.890,45	
	Harga beli		11.000		
	Transportasi	0,95×300	285		7.94
	Bongkar muat	0,95×42	39,9		1.11
	Pengemasan	0,95×35	33,25		0.93
	Penimbangan	0,95×34	32,3		0.90
	Total biaya	0,95×411	390,45		10.87
	Keuntungan		1500		41.77
	Harga jual	0,95×13.550	12.890,45		
4	Pengecer jombang			1.700,9	
	Haga beli	0,95×13.550	12.890,45		
	Transportasi	0,98×100	98		2.73
	Biaya kemasan	0,98×70	68,6		1.91
	Retribusi	0,98×10	9,8		0.27
	Biaya penimbangan	0,98×25	24,5		0.68
	Total biaya pemasaran	0,98×205	200,9		5.59
	Keuntungan pemasaran		1500		41.77
	Harga jual	0,98×14.900	14.591,35	3591,35	

Lampiran 11. Analisis korelasi Rank spearman

A. Skoring tingkat efisiensi pemasaran bawang merah

Respon den	Nilai <i>score</i>				Total <i>score</i>	Kategori tingkat efisiensi
	Margin	Andil petani (<i>Farmer share</i>)	Referensi produk	Volume penjualan		
1	3	4	3	1	11	3 (sedang)
2	4	2	5	2	13	3 (sedang)
3	4	2	5	1	12	3 (sedang)
4	1	1	1	3	6	1 (sangat buruk)
5	3	4	3	1	11	3 (sedang)
6	4	2	5	2	13	3 (sedang)
7	4	2	5	2	13	3 (sedang)
8	4	2	5	2	13	3 (sedang)
9	3	4	3	1	11	3 (sedang)
10	1	1	1	3	6	1 (sangat buruk)
11	4	2	5	2	13	3 (sedang)
12	4	2	5	2	13	3 (sedang)
13	4	2	5	2	13	3 (sedang)
14	4	2	5	2	13	3 (sedang)
15	3	4	3	1	11	3 (sedang)
16	3	4	3	1	11	3 (sedang)
17	1	1	1	3	6	1 (sangat buruk)
18	3	4	3	1	11	3 (sedang)
19	1	1	1	3	6	1 (sangat buruk)
20	4	2	5	2	13	3 (sedang)
21	3	4	3	1	11	3 (sedang)
22	1	1	1	3	6	1 (sangat buruk)
23	3	4	3	1	11	3 (sedang)
24	4	2	5	2	13	3 (sedang)
25	4	2	5	2	13	3 (sedang)
26	3	4	3	1	11	3 (sedang)
27	4	2	5	2	13	3 (sedang)
28	3	4	3	1	11	3 (sedang)
29	4	2	5	2	13	3 (sedang)
30	3	4	3	1	11	3 (sedang)
31	1	1	1	3	6	1 (sangat buruk)

Keterangan: (Kisaran total *score* tingkat efisiensi)

1. Baik sekali (5) = 17,2-20,4
2. Baik (4) = 13,9-17,1
3. Sedang (3) = 10,6-13,8
4. Buruk (2) = 7,3-10,5
5. Sangat buruk (1) = 4-7,2



Lampiran 11. (Lanjutan)

B. Skoring pendapatan usahatani bawang merah

Responden	Pendapatan	Kategori pendapatan usahatani
1	-9489285.714	1 (sangat rendah)
2	-51275714.29	1 (sangat rendah)
3	-37585714.29	1 (sangat rendah)
4	-35691785.71	1 (sangat rendah)
5	-30066428.57	1 (sangat rendah)
6	-22823142.86	2 (rendah)
7	-21855285.71	2 (rendah)
8	-20220000	2 (rendah)
9	-18082500	2 (rendah)
10	-17522857.14	2 (rendah)
11	-16252857.14	2 (rendah)
12	-16210357.14	2 (rendah)
13	-15131428.57	2 (rendah)
14	-14084785.71	2 (rendah)
15	-12768571.43	2 (rendah)
16	-11843928.57	2 (rendah)
17	-10801428.57	2 (rendah)
18	-8948571.429	2 (rendah)
19	-8343333.333	2 (rendah)
20	-7806687.5	2 (rendah)
21	-7600000	2 (rendah)
22	-5670000	2 (rendah)
23	-1950857.143	2 (rendah)
24	-1518571.429	2 (rendah)
25	377619.0476	2 (rendah)
26	3742857.143	2 (rendah)
27	6949047.619	3 (sedang)
28	9171904.762	3 (sedang)
29	20803571.43	5 (sangat tinggi)
30	21933428.57	5 (sangat tinggi)
31	24609285.71	5 (sangat tinggi)

Keterangan

- Sangat tinggi skor (5) = 17789571.7-24609286.0
- Tinggi skor (4) = 10969857.3-17789571.6
- Sedang skor (3) = 4150142.9-10969857.2
- Rendah skor (2) = -2669571.5-4150142.8
- Sangat rendah skor (1) = -9489285.7-(-2669571.4)



Lampiran 11. (Lanjutan)

C. Perhitungan hubungan antara tingkat efisiensi pemasaran petani dengan pendapatan usahatani bawang merah di daerah penelitian.

Kategori tingkat efisiensi (X)	Kategori pendapatan usahatani (Y)	Rank X	Rank y	D	d^2
3	1	3.5	3	0.5	0.25
3	1	3.5	3	0.5	0.25
3	1	3.5	3	0.5	0.25
1	1	3.5	3	0.5	0.25
3	1	3.5	3	0.5	0.25
3	2	3.5	16	-12.5	156.25
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
1	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
1	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
1	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	2	19	16	3	9
3	3	19	27.5	-8.5	72.25
3	3	19	27.5	-8.5	72.25
3	5	19	30	-11	121
3	5	19	30	-11	121
1	5	19	30	-11	121
Σd^2					845

Tahapan pertama yang harus dilakukan untuk melakukan analisis korelasi rank (*spearman*) adalah menghitung nilai $\sum Tx$ dan $\sum Ty$ sebagai berikut:

1. Perhitungan nilai $\sum Tx$

$$\sum Tx = \sum \frac{tx^3 - tx}{12}$$



$$\sum Tx = \frac{6^3 - 6}{12} + \frac{25^3 - 25}{12}$$

$$\sum Tx = 1317,5$$

2. Perhitungan nilai $\sum Ty$

$$\sum Ty = \sum \frac{ty^3 - ty}{12}$$

$$\sum Ty = \frac{5^3 - 5}{12} + \frac{21^3 - 21}{12} + \frac{2^3 - 2}{12} + \frac{3^3 - 3}{12}$$

$$\sum Ty = 782,5$$

Setelah selesai diketahui nilai $\sum Tx$ dan $\sum Ty$, langkah selanjutnya adalah menghitung nilai $\sum x^2$ dan $\sum y^2$ sebagai berikut:

1. Perhitungan nilai $\sum x^2$

$$\sum x^2 = \frac{n^3 - n}{12} - \sum Tx$$

$$\sum x^2 = \frac{31^3 - 31}{12} - 1317,5$$

$$\sum x^2 = 1162,5$$

2. Perhitungan nilai $\sum y^2$

$$\sum y^2 = \frac{n^3 - n}{12} - \sum Ty$$

$$\sum y^2 = \frac{31^3 - 31}{12} - 782,5$$

$$\sum y^2 = 1697,5$$

Tahapan terakhir dalam analisis korelasi rank (*spearman*) adalah menghitung koefisien korelasi antara tingkat efisiensi dan pendapatan usahatani bawang merah, yang disajikan sebagai berikut:

$$rs = \frac{\sum x^2 + \sum y^2 - \sum d^2}{2\sqrt{\sum x^2 \sum y^2}}$$



$$rs = \frac{1162,5 + 1697,5 - 845}{2\sqrt{1162,5 \times 1697,5}}$$

$$rs = 0,717$$

Perhitungan tingkat signifikansi dilakukan dengan mencari nilai t_{hitung} yang disajikan sebagai berikut:

$$t = \frac{rs\sqrt{n - 2}}{\sqrt{1 - rs^2}}$$

$$t = \frac{0,717\sqrt{31 - 2}}{\sqrt{1 - 0,717^2}}$$

$$t = 5,538$$



Lampiran 12. Hasil Dokumentasi Kegiatan penelitian

1. Bawang merah yang belum dipanen 2. Proses pemikulan bawang merah



3. Proses pengeringan bawang merah



4. Proses penutupan bawang merah



5. Kegiatan transportasi



6. Kegiatan pengikatan bawang merah

UNIVERSITAS BRAWIJAYA

