

RINGKASAN

Mesdiani Pratama Putri. 0910440134. Sikap Konsumen Terhadap Produk Beras Organik Merek “MUTOS” (Studi Kasus di MUTOS (Manajemen Usaha Tani Organik Seloliman) Kabupaten Mojokerto). Di bawah Bimbingan Prof. Dr. Ir. Djoko Koestiono sebagai Pembimbing Utama, dan Dwi Retno Andriani, SP., MP. Sebagai Pembimbing Pendamping.

Gaya hidup sehat telah menjadi tren baru. Mengkonsumsi makanan dengan tinggi lemak dan kolesterol mulai ditinggalkan. Konsumen lebih memilih produk yang aman bagi kesehatan yaitu produk organik. salah satu produk organik yang digemari adalah beras organik. Fenomena tersebut mengakibatkan jumlah permintaan beras organik meningkat setiap tahunnya, sebab beras merupakan makanan pokok masyarakat Indonesia. MUTOS (Manajemen Usaha Tani Organik Seloliman) merupakan salah satu produsen beras organik. Banyaknya produsen beras organik yang serupa menyebabkan persaingan dalam pemasaran. Oleh karena itu MUTOS harus tetap menjaga kualitas produk agar konsumen loyal terhadap produk beras organik produksi MUTOS.

Pada penelitian ini permasalahan yang muncul adalah: 1). Atribut-atribut beras organik apa saja yang dipertimbangkan konsumen dalam melakukan keputusan pembelian, 2). Bagaimanakah proses keputusan pembelian beras organik, 3). Bagaimakah sikap konsumen terhadap produk beras organik MUTOS. Berdasarkan perumusan masalah tersebut maka tujuan penelitian ini adalah: 1). Menganalisis atribut-atribut beras organik MUTOS yang dipertimbangkan konsumen dalam melakukan keputusan pembelian, 2). Menganalisis proses keputusan pembelian beras organik, 3). Menganalisis sikap konsumen terhadap produk beras organik MUTOS.

Penentuan lokasi penelitian ini dilakukan secara sengaja (*purposive*) yaitu di MUTOS (Manajemen Usaha Tani Organik Seloliman). Hal tersebut dikarenakan MUTOS merupakan salah satu produsen beras organik sekaligus lembaga yang bergerak di bidang perdagangan beras organik. Sehingga memungkinkan bahwa banyak konsumen yang mengunjungi MUTOS. Metode penentuan responden dilakukan dengan metode *non probability sampling* yang bersifat *accidental sampling* dengan jumlah responden sebanyak 50 orang. Metode pengumpulan data yang digunakan adalah pengumpulan data primer dan data sekunder. Metode analisis yang digunakan adalah analisis deskriptif, analisis *Cochran q test*, dan analisis sikap multiatribut Fishbein.

Dari hasil penelitian diperoleh hasil dari analisis deskriptif tentang proses pengambilan keputusan pembelian beras organik diketahui bahwa motivasi responden mengkonsumsi beras organik adalah untuk kesehatan dan responden merasa ada yang kurang jika tidak mengkonsumsi beras organik. Responden memperoleh informasi mengenai beras organik melalui brosur, selebaran, dan leaflet, unsur yang menjadi pusat perhatian responden adalah isi pesan. Sedangkan yang menjadi fokus perhatian responden pada informasi kemasan adalah merek dari beras organik. Responden

memilih atribut yang paling dipertimbangkan adalah beras organik memiliki kandungan gizi yang tinggi dan jenis kemasan beras organik yang diharapkan oleh konsumen adalah yang sederhana. Sebagian besar responden menyukai jenis beras organik putih dengan varietas IR 64 untuk dikonsumsi sehari-hari, dengan berat kemasan 5 kg per kemasan dan jumlah rata-rata konsumsi responden adalah sebanyak 15-20 kg per bulan. Sebagian besar responden membeli beras organik di *supplier*, dengan alasan dekat dengan tempat tinggal. Sebagian besar responden mengaku bahwa media yang paling mempengaruhi dalam membeli beras organik adalah inisiatif diri sendiri, dimana dengan media tersebut konsumen langsung melakukan pembelian, sehingga media lain dinilai tidak berpengaruh terhadap responden. Sebagian besar responden menyatakan puas dengan mengkonsumsi beras organik MUTOS Dan menyatakan akan tetap melakukan pembelian meskipun terjadi kenaikan harga.

Analisis *Cochran q test* menunjukkan hasil bahwa dari 12 atribut yang ditawarkan, ada 8 atribut yang menjadi bahan pertimbangan konsumen dalam membeli beras organik MUTOS. Atribut-atribut tersebut adalah rasa, warna, kepulenan, gizi, kemasan, keawetan, merek dan harga. Analisis sikap menunjukkan bahwa sikap rata-rata responden memiliki skor 132,35. Dari skor rata-rata tersebut dapat disimpulkan bahwa sikap konsumen terhadap beras organik MUTOS adalah positif.

SUMMARY

Mesdiani Pratama Putri. 0910440134. Consumer Attitudes of MUTOS Organic Rice Products (Case Study in MUTOS (Organic Farm Management Seloliman Mojokerto Regency). Supervised by Prof. Dr. Ir. Djoko Koestiono, SU as Main Supervisor, and Dwi Retno Andriani, SP., MP. As a Supervising Companion.

Healthy lifestyle has become a new trend. Consuming foods with high fat and cholesterol becoming reduce. Consumers prefer products that are safe for the health of organic products. One of the popular organic products are organic rice. The phenomenon resulted in the demand for organically grown rice every year, because rice is the staple food of the people of Indonesia. MUTOS (Seloliman Organic Farm Management) is one of the producers of organic rice. Many similar organic rice producers led the competition in marketing. Therefore MUTOS must keep the quality of the products that consumers are loyal to the production of organic rice products MUTOS.

In this study the problems are: 1). What of organic rice attributes considered by consumers in making purchasing decisions, 2). How is purchase decision process of consumer organic rice, 3). How is consumer attitudes towards organic rice products MUTOS. Based formulation of the problem, the purpose of this study is: 1). Analyze the attributes of organic rice MUTOS that consumers consider in making purchase decisions, 2). Analyze purchase decision process of organic rice product, 3). Analyze consumer attitudes towards MUTOS organic rice products.

Determining the location of the study done intentionally (purposive) that MUTOS (Seloliman Organic Farm Management). That is because MUTOS is one of the producers of organic rice as well as institutions engaged in the field of organic rice trade. Making it possible that many consumers who visit MUTOS. Method to determine the respondents conducted by non probability sampling method that is accidental sampling the number of respondents is 50 people. Data collection methods used are primary data collection and secondary data. The analytical method used is descriptive analysis, analysis of the Cochran Q test, and analysis multiatribut Fishbein.

From the research results of the descriptive analysis of the purchasing decision process of organic rice is known that the motivation of respondents consume organic rice is to the health and respondents feel something is missing if not consume organic rice. Respondents obtain information on organic rice through brochures, flyers, and leaflets, the element of focus of the respondent is the message content. While the focus of concern for respondents in the information package is a brand of organic rice. Most respondents chose the attributes considered are organic rice has a high nutrient content and types of packaging organic rice which is expected by consumers is simple. Most respondents liked the type of organic white rice varieties IR 64 to be consumed daily, with packaging weighing 5 kg per package and the average number of respondents consumption is 15-20 kg per month. Most respondents buy organic rice from supplier, the reason is near from their residence. Most of the respondents claimed that the media most influence in buying organic rice

is self initiative, whereby consumers directly with the media to make a purchase, so that other media do not influence the respondents assessed. Most of the respondents said they were satisfied with consuming organic rice MUTOS And states will still make the purchase despite the price increase.

Cochran Q test analysis showed that the results of the 12 attributes on offered, there are 8 attributes into consideration consumers in buying organic rice MUTOS. These attributes are taste, color, fluffier, nutrition, packaging, durability, brand and price. Analysis showed that the attitude of the average attitude of the respondent has a score 132.35. From the average score, we can conclude that consumer attitudes towards organic rice MUTOS is positive.



KATA PENGANTAR

Alhamdulillah segala puji dan syukur kami panjatkan kepada Allah SWT atas segala rahmat dan hidayah-Nya serta shalawat dan salam tetap tercurah kepada junjungan kita, Nabi besar Muhammad SAW, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Sikap Konsumen Terhadap Produk Beras Organik Merek MUTOS, Studi Kasus di MUTOS (Manajemen Usaha Tani Organik Seloliman)” ini dengan lancar. Segala kekurangan dalam penyusunan skripsi ini adalah semata-mata karena kekhilafan penulis dan kelebihan yang ada hanya berasal dari-Nya.

Atas terselesaiannya skripsi ini, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Bapak Prof. Dr. Ir. Djoko Koestiono, MS. selaku dosen pembimbing utama yang telah memberikan saran, arahan, dan bimbingan selama proses penyusunan skripsi ini.
2. Ibu Dwi Retno Andriani, SP. MP. selaku dosen pembimbing pendamping yang telah memberikan ran, arahan, dan bimbingan selama proses penyusunan skripsi ini.
3. Seluruh karyawan PPLH Seloliman dan MUTOS yang telah memberikan informasi tentang topik yang terkait dengan penelitian ini
4. Kedua orangtua yang selalu memberikan dukungan, semangat serta doanya dalam menyelesaikan skripsi ini.

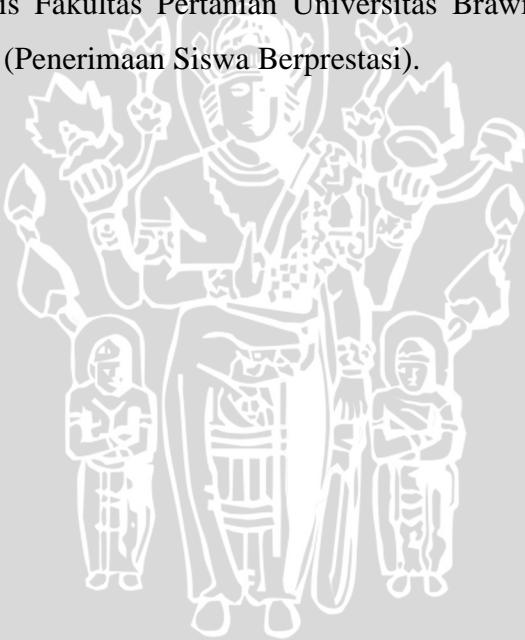
Menyadari adanya keterbatasan pengetahuan, referensi dan pengalaman, maka penulis sangat mengharapkan saran dan masukan demi lebih baiknya skripsi ini. Dan akhirnya penulis hanya bisa berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak.

Malang, Oktober 2013

Penulis

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Penulis dilahirkan di Bojonegoro pada tanggal 23 Mei 1991 yang merupakan putri tunggal dari Bapak Damari dan Ibu Mesini. Penulis memulai pendidikan Taman Kanak-kanak di TK Boto Putih Surabaya pada tahun 1995 – 1997. Kemudian melanjutkan ke pendidikan Sekolah Dasar di SD Dander 1 pada tahun 1997 – 2003. Kemudian penulis melanjutkan pendidikan ke jenjang Sekolah Menengah Pertama di SMP Negeri 3 Bojonegoro pada tahun 2003 – 2006. Pada tahun 2006 sampai 2009 penulis menempuh pendidikan Sekolah Menengah Atas di SMA Negeri 2 Bojonegoro. Pada tahun 2009 penulis terdaftar sebagai mahasiswa Strata 1 (S1) Program Studi Agribisnis Fakultas Pertanian Universitas Brawijaya Malang, Jawa Timur melalui jalur PSB (Penerimaan Siswa Berprestasi).



DAFTAR ISI**Halaman**

RINGKASAN	i
SUMMARY	iii
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	vi
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xix

I. PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang	1
2.1. Rumusan Masalah	4
3.1. Tujuan Penelitian	5
4.1. Manfaat Penelitian	6

II. TINJAUAN PUSTAKA

2.1. Tinjauan Penelitian Terdahulu	7
2.2. Teori Tentang Beras Organik	10
2.3. Teori Tentang Konsumen	11
2.3.1. Pengertian Konsumen	11
2.4. Teori Tentang Sikap Konsumen	11
2.4.1. Definisi Sikap Konsumen	11
2.4.2. Sifatdari Sikap Konsumen	12
2.4.3. Komponen dari Sikap Konsumen	12
2.4.4. Fungsi dari Sikap	13
2.4.5. Pembentukan Sikap	13
2.4.6. Sikap Terhadap Objek.....	13
2.5. Teori Tentang Perilaku Konsumen	14
2.5.1. Pengertian Perilaku Konsumen.....	14
2.5.2. Pengaruh Lingkungan	14
2.5.3. Perbedaan Individu	15
2.5.4. Proses Psikologis	17
2.6. Proses Pengambilan Keputusan Pembelian	18
2.6.1. Pengenalan Kebutuhan.....	18
2.6.2. Pencarian Informasi	18
2.6.3. Evaluasi Alternatif	20
2.6.4. Keputusan Pembelian.....	20

2.6.5. Perilaku Pasca Pembelian	20
2.7. Teori Tentang Produk dan Atribut Produk	21
2.7.1. Definisi Produk	21
2.7.2. Definisi Atribut Produk.....	21
2.7.3. Komponen-Komponen Atribut Produk.....	22
III. KERANGKA KONSEP PENELITIAN	
3.1. Kerangka Pemikiran.....	24
3.2. Hipotesis	28
3.3. Batasan Masalah	28
3.4. Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	29
IV. METODE PENELITIAN	
4.1. Metode Penentuan Lokasi.....	34
4.2. Metode Penentuan Responden	34
4.3. Metode Pengumpulan Data	35
4.3.1. Data Primer	35
4.3.2. Data Sekunder	36
4.4. Metode Analisis Data	36
4.4.1. Analisis Deskriptif	36
4.4.2. Skala Likert	36
4.4.3. Analisis Kuantitatif	39
V. HASIL DAN PEMBAHASAN	
5.1 Profil MUTOS	44
5.1.1 Bentuk dan Sejarah MUTOS	44
5.1.2 Lokasi MUTOS	45
5.1.3 Visi, Misi, dan Tujuan MUTOS	45
5.1.4 Struktur Organisasi MUTOS	45
5.1.5 Produk MUTOS	47
5.2 Karakteristik Umum Konsumen	48
5.2.1 Konsumen Berdasarkan Jenis Kelamin.....	48
5.2.2 Konsumen Berdasarkan Usia.....	49
5.2.3 Konsumen Berdasarkan Jenis Pekerjaan.....	50
5.2.4 Konsumen Berdasarkan Pendidikan Terakhir.....	51
5.2.5 Konsumen Berdasarkan Jumlah Pendapatan	52
5.2.6 Konsumen Berdasarkan Jumlah Anggota Keluarga	52
5.2.7 Konsumen Berdasarkan Periode Konsumsi	53
5.3 Proses Pengambilan Keputusan Pembelian	54
5.3.1 Pengenalan Kebutuhan.....	54
5.3.2 Pencarian Informasi	56

5.3.3	Evaluasi Alternatif	58
5.3.4	Keputusan Pembelian.....	59
5.3.5	Evaluasi Pasca Pembelian (Hasil)	64
5.4	Atribut-atribut yang Dipertimbangkan Konsumen dalam Keputusan Pembelian Beras Organik	65
5.5	Sikap Konsumen Terhadap Pasca Pembelian Beras Organik MUTOS.....	69
5.5.1	Analisis Tingkat Kepentingan (<i>Evaluation</i>) Konsumen Terhadap Atribut Beras Organik MUTOS ...	69
5.5.2	Analisis Tingkat Kepercayaan (<i>Belief</i>) Konsumen Terhadap Atribut Beras Organik MUTOS.....	71
5.5.3	Analisis Sikap Konsumen Beras Organik MUTOS dengan Model Multiatribut Fishbein.....	72
VI. KESIMPULAN DAN SARAN		
6.1	Kesimpulan	75
6.2	Saran	76
DAFTAR PUSTAKA		77
LAMPIRAN.....		79

DAFTAR TABEL

Nomor	Teks	Halaman
1.	Jumlah Produksi dan Permintaan Pasar Beras Organik di Indonesia Tahun 2005 - 2009	3
2.	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	29
3.	Daftar Atribut Uji <i>Cochran Q Test</i>	40
4.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Jenis Kelamin.....	49
5.	Sebaran Konsumen berdasarkan Usia.....	49
6.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Jenis Pekerjaan.....	50
7.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Tingkat Pendidikan.....	51
8.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Pendapatan Perbulan.....	52
9.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Jumlah Anggota Keluarga	53
10.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Periode Konsumsi	54
11.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Motivasi Membeli dan Mengkonsumsi Beras Organik.....	55
12.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Perasaan Mereka Jika Tidak Mengkonsumsi Beras Organik.....	55
13.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Sumber Informasi Tentang Beras Organik	56
14.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Unsur Iklan yang Diperhatikan.	57
15.	Sebaran Konsumen Berdasarkan Fokus Perhatian pada Informasi Kemasan.....	57

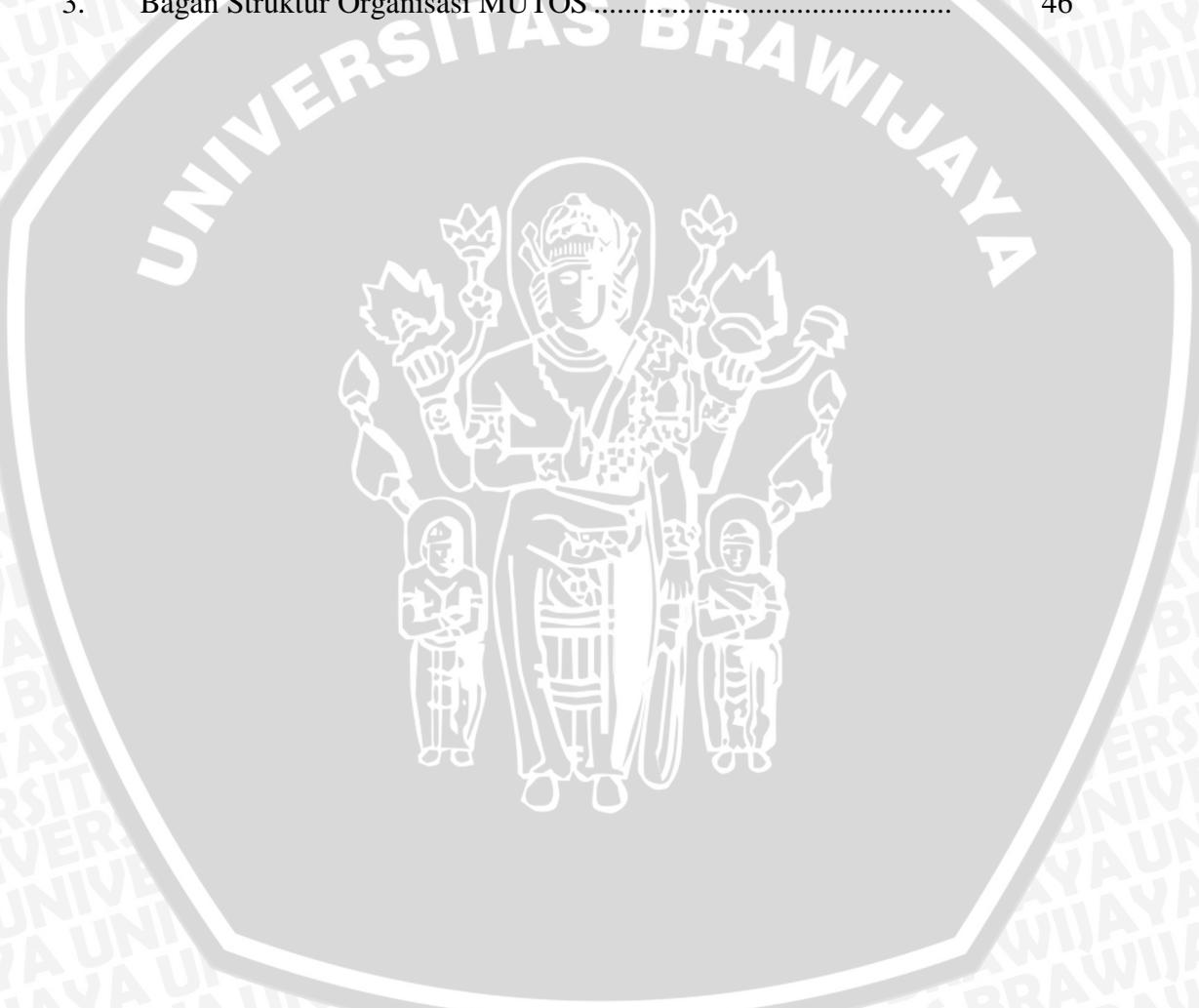
16. Sebaran Konsumen Berdasarkan Atribut yang paling Dipertimbangkan dalam Membeli Beras Organik	58
17. Sebaran Konsumen berdasarkan Jenis Kemasan Yang Diharapkan Konsumen.....	59
18. Sebaran Konsumen berdasarkan Jenis Beras Organik yang Dikonsumsi	60
19. Sebaran Konsumen Berdasarkan Berat /kg Kemasan Yang Dibelii	60
20. Sebaran Konsumen Berdasarkan Jumlah Rata-rata Beras Organik yang Dikonsumsi /bulan	61
21. Sebaran Konsumen Berdasarkan Cara Pembelian Beras Organik.	61
22. Sebaran Konsumen Berdasarkan Pertimbangan Pemilihan Tempat Pembelian	62
23. Sebaran Konsumen Berdasarkan Media yang paling Mempengaruhi Pembelian Beras Organik	62
24. Sebaran Konsumen Berdasarkan Seberapa Besar Pengaruh Media dalam Pembelian Beras Organik.....	63
25. Sebaran Konsumen Berdasarkan Bagaimana Keputusan Pembelian Beras Organik	63
26. Sebaran Konsumen Berdasarkan Tingkat Kepuasan Setelah Pembelian Beras Organik MUTOS	64
27. Sebaran Konsumen Berdasarkan Tindakan Konsumen Jika Terjadi Kenaikan Harga	64
28. Nilai Tingkat Kepentingan (<i>Evaluation</i>) Konsumen Terhadap Atribut Beras Organik MUTOS	70
29. Nilai Tingkat Kepercayaan (<i>Belief</i>) Konsumen Terhadap Atribut Beras Organik MUTOS	71
30. Nilai Sikap dan Kategori Sikap Konsumen Berdasarkan Atribut Beras Organik MUTOS	72

31. Nilai Sikap Total Konsumen (Ao) Beras Organik MUTOS 73



DAFTAR GAMBAR

Nomor	Teks	Halaman
1.	Model Perilaku Konsumen (Engel, et al, 1994).....	17
2.	Bagan Kerangka Pemikiran Penelitian Sikap Konsumen Terhadap Produk Beras Organik MUTOS	27
3.	Bagan Struktur Organisasi MUTOS	46



DAFTAR LAMPIRAN

Nomor	Teks	Halaman
1.	Perhitungan Uji <i>Cochran Q Test</i>	79
2.	Tabulasi Karakteristik Konsumen Beras Organik	81
3.	Tabulasi Kepercayaan (<i>Belief</i>)	82
4.	Tabulasi Evaluasi (<i>Evaluation</i>).....	85

